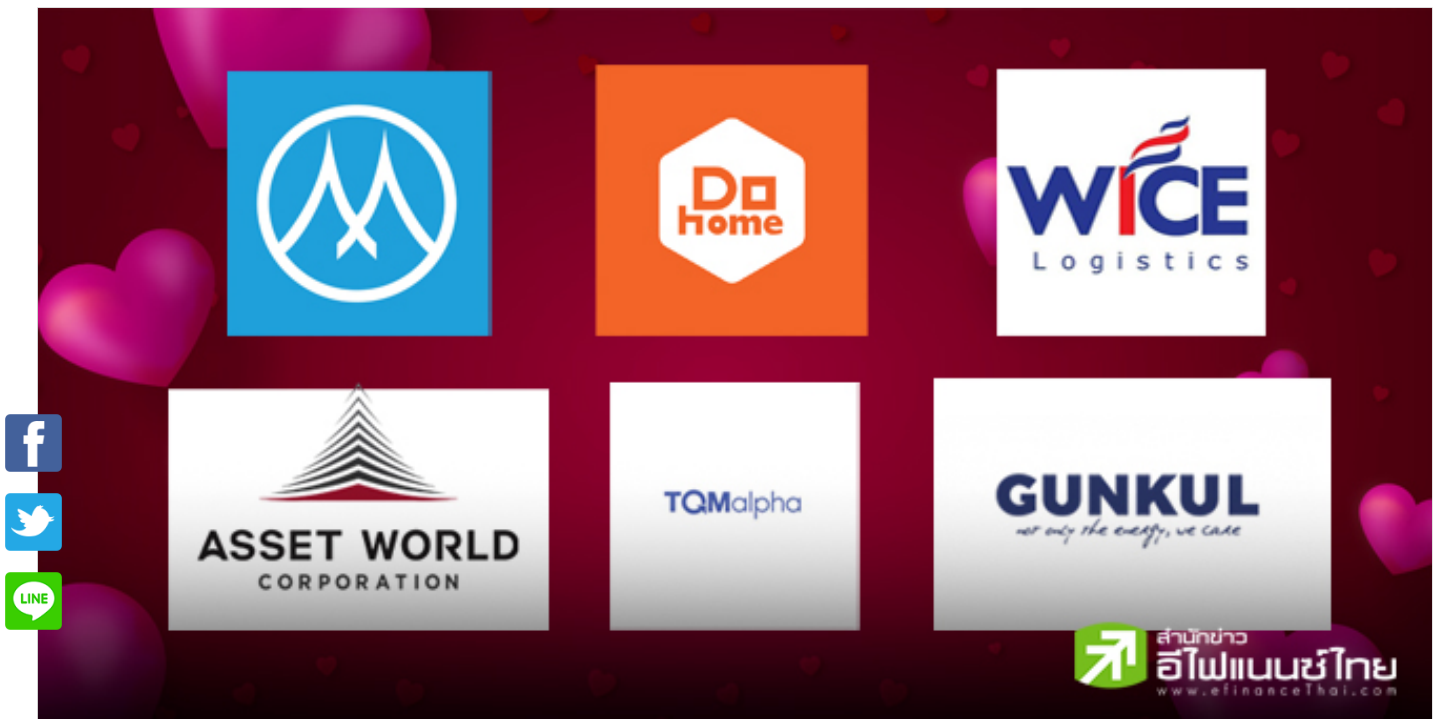




efin Review

17 กุมภาพันธ์ 2568

ตัวอย่างคู่มือ ในตลาดหุ้นไทย



ในโอกาสเทศกาลวันแห่งความรัก หรือ “วันวาเลนไทน์” ซึ่งเป็นเทศกาลที่ความรักเบ่งบานไปทุกวงการ ไม่เว้นแม้แต่ในวงการ ตลาดเงินตลาดทุน เพราะหลายบริษัทจดทะเบียนไทย (บจ.) ในตลาดหุ้นไทย ถือกำเนิดจากคู่รักนักธุรกิจที่ร่วมสร้างธุรกิจด้วยกันมาจนถึงปัจจุบัน

โดยในวันนี้ “สำนักข่าวอีไฟแนนซ์ไทย” ได้รวบรวมข้อมูลตัวอย่าง 6 คู่มือ ในตลาดหุ้นไทย ที่ร่วมสร้างธุรกิจมาร่วมกันจนประสบความสำเร็จและยังกลายมาเป็นผู้บริหารบริษัทจนจนถึงปัจจุบัน

1.บริษัท เมืองไทย แคปปิตอล จำกัด (มหาชน) หรือ MTC ที่ถูกก่อตั้งโดยคู่สามี-ภรรยา นายชูชาติ เพ็ชรอำไพ และนางดาวนภา เพชรอำไพ ตั้งแต่เมื่อวันที่ 22 พ.ค. พ.ศ. 2535 ที่เริ่มต้นด้วยทุนจดทะเบียน 2 ล้านบาท ให้บริการเช่าซื้อรถจักรยานยนต์พ่วงล้อและมือสองทุกยี่ห้อ ทั้งในจังหวัดพิษณุโลกและจังหวัดอื่นๆ ในเขตภาคเหนือตอนล่าง เช่น สุโขทัย กำแพงเพชร พิจิตร โดยบริษัทจัดเป็นผู้ให้บริการทางการเงินที่ไม่ใช่ธนาคาร ดำเนินธุรกิจการให้บริการสินเชื่อทะเบียนรถด้วยใบอนุญาตประกอบธุรกิจสินเชื่อส่วนบุคคลภายใต้การกำกับของธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) แก่ลูกค้ารายย่อยเป็นหลัก

สำหรับปัจจุบัน บริษัทที่มีผลิตภัณฑ์ที่หลากหลาย นอกจากสินเชื่อบริษัท เช่น สินเชื่อโฉนดที่ดิน สินเชื่อส่วนบุคคล สินเชื่ออสังหาริมทรัพย์ สินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ บริการจำหน่ายประกันอุบัติเหตุส่วนบุคคล, พ.ร.บ. และต่อภาษี รวมถึงสินเชื่อเพย์ เลเทอร์

efinancethai


สาขาข่าว
อีไฟแนนซ์ไทย

ตัวอย่างคู่มือชีวิต ในตลาดหุ้นไทย



โสมพัฒน์ ไตรโสรัส
กรรมการบริษัท
วัลลภา ไตรโสรัส
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

บริษัท บมจ.แอสเสท เวิร์ด คอร์ป

มูลค่ากิจการ 96,014 ล.บ.

ธุรกิจ กลุ่มบริษัทพัฒนาอสังหาริมทรัพย์





ชูชาติ เพ็ชรอำไพ
ประธานกรรมการบริหาร
ดาวณา เพชรอำไพ
กรรมการผู้จัดการ

บริษัท บมจ.เมืองไทย แคปปิตอล

มูลค่ากิจการ 93,810 ล.บ.

ธุรกิจ สินเชื่อทะเบียนรถและสินเชื่อส่วนบุคคล





อดิศักดิ์ ตั้งมิตรประชา
ประธานกรรมการบริหาร
ภาตยา ตั้งมิตรประชา
รองประธานกรรมการบริหาร

บริษัท บมจ.ดูโฮม

มูลค่ากิจการ 21,799 ล.บ.

ธุรกิจ กำปาลักวัสดุก่อสร้าง





กัลกุล ดำรงปิยวุฒิ
ประธานกรรมการบริหาร
โคกชา ดำรงปิยวุฒิ
ประธานกรรมการบริหาร

บริษัท บมจ.กันกุลเอ็นจิเนียริง

มูลค่ากิจการ 16,166 ล.บ.

ธุรกิจ จำหน่ายอุปกรณ์ระบบไฟฟ้า โรงไฟฟ้าพลังงานทดแทน





อัญชลิน พรหมนิภา
ประธานกรรมการ
นภัสนันท์ พรหมนิภา
ประธานกรรมการบริหาร

บริษัท บมจ.ทีคิวเอ็ม อัลฟา

มูลค่ากิจการ 10,140 ล.บ.

ธุรกิจ โบรกเกอร์ประกัน





ชูเดช คงสุนทร
กรรมการผู้จัดการ
อารยา คงสุนทร
ประธานเจ้าหน้าที่บริหารกลุ่มบริษัท

บริษัท บมจ.ไอส โลจิสติกส์

มูลค่ากิจการ 2,151 ล.บ.

ธุรกิจ ให้บริการโลจิสติกส์ระหว่างประเทศ



ข้อมูลจาก ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

มูลค่ากิจการ ณ 11 ก.พ. 68

2.บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) หรือ GUNKUL ภายใต้การบริหารของ นายกัลกุล ดำรงปิยวุฒิ ประธานกรรมการบริหาร และนางโคกชา ดำรงปิยวุฒิ ประธานกรรมการบริหาร ที่เป็นคู่รักที่ฝ่าฟันอุปสรรคมาด้วยกันตั้งแต่ช่วงวิกฤติเศรษฐกิจปี 2540 จนปัจจุบันบริษัทมีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง เป็นที่รู้จักของนักลงทุนในด้านธุรกิจพลังงานทดแทน

efinancethai

บริษัท ทั้งสองบริษัทมีการเติบโตด้วยการลงทุนและพัฒนาพลังงานสะอาด เพื่อการวางรากฐานความมั่นคงทางพลังงานทั้งภายในประเทศและต่างประเทศ โดยบริษัทเป้าหมายจะเป็นหนึ่งในผู้ผลิตไฟฟ้าจากพลังงานหมุนเวียนที่มีจำนวนเมกะวัตต์สะสมเพิ่มขึ้นเป็น 2,000 เมกะวัตต์ ภายใน 5 ปี ด้วยงบลงทุน 45,000 ล้านบาท และมีคาร์บอนฟุตพริ้นท์องค์กรที่ลดลง เพื่อมุ่งสู่เป้าหมายการปล่อยก๊าซเรือนกระจกสุทธิเป็นศูนย์ภายในปี 2593

3.บริษัท ทีคิวเอ็ม อัลฟา จำกัด (มหาชน) หรือ TQM ภายใต้คู่สามี-ภรรยา นายอัญชลิน พรหมนิภา ประธานกรรมการ และนางนภัสนันท์ พรหมนิภา ประธานกรรมการบริหาร ที่ครั้งหนึ่งมีบทสัมภาษณ์ใน “อีโพนันซ์ไทย” ว่า ความภูมิใจอันดับแรก ๆ คือ มีภรรยาที่ชื่อ นภัสนันท์ ที่พูดแบบนี้ความหมายของผม คือ การที่ธุรกิจจะเติบโตได้ เราจะต้องมีขุนพลที่เก่ง ไว้วางใจได้ ไม่รู้ว้าโชคดีหรือเปล่า เราเตรียมพร้อมไว้แล้ว หาวุฒาน นอกจากคุณตุ๊กแล้ว ก็ คือ ผู้บริหาร TQM

โดยปัจจุบัน TQM ประกอบธุรกิจโดยการถือหุ้นในบริษัทอื่น (Holding Company) และประกอบธุรกิจหลักในการให้บริการนายหน้าประกันภัย นอกจากนี้ ทั้ง 2 ยังร่วมกันเดินหน้าขยายธุรกิจอย่างต่อเนื่องมากมาย โดยมีแผนที่จะนำบริษัทลูกที่มีผลการดำเนินงานโดดเด่น เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ด้วย

4.บริษัท ดุโฮม จำกัด (มหาชน) หรือ DOHOME ภายใต้แกนนำของ 2 สามี-ภรรยา ถูกปลุกปั้นด้วยมือของ นายอดิศักดิ์ และนางนาดยา ตั้งมิตรประชา ผู้บุกเบิกดุโฮม ซึ่งก่อตั้งเมื่อปี 2526 เริ่มต้นธุรกิจค้าวัสดุก่อสร้างที่จังหวัดอุบลราชธานี จากร้านค้าเล็กๆ 2 ห้องแถว มีพนักงานเพียงแค่ 5-6 คน ธุรกิจเริ่มเติบโตอย่างรวดเร็ว เพราะความซื่อสัตย์ และขยันหมั่นเพียร

โดยธุรกิจของดุโฮม เติบโตอย่างต่อเนื่อง นอกจากการขายพื้นที่ของสาขาจังหวัดอุบลราชธานีแล้ว การเป็นธุรกิจค้าปลีกวัสดุก่อสร้างในลักษณะกึ่งโมเดิร์นเทรด สร้างแรงกระตุ้นให้แก่เศรษฐกิจในพื้นที่ไม่น้อย จากพื้นที่ 37 ไร่ สู่ 70 ไร่ ทำให้ครอบครัวตั้งมิตรประชาเริ่มมองไปไกลกว่าการเติบโตแค่ในพื้นที่ของตัวเอง กระทั่งดุโฮมตัดสินใจเข้าตลาดหลักทรัพย์ฯ เพื่อระดมทุนสำหรับการขยายธุรกิจ และสร้างรากฐานที่มั่นคงมากยิ่งขึ้นจนถึงปัจจุบัน

5.บริษัท แอสเสท เวิร์ด คอร์ป จำกัด (มหาชน) หรือ AWC ภายใต้แกนนำของ นางวัลลภา ไตรโสรัส ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บุตรสาว

รองของเจริญ สิริวัฒนภักดี และมีสามี นายโสมพัฒน์ ไตรโสรัส นั่งกรรมการบริษัท โดย AWC เป็นบริษัทในเครือของกลุ่มทีซีซีเอสเอทเวิร์ดคอร์ปอเรชั่น โดยนายเจริญ และ คุณหญิงวรรณ สิริวัฒนภักดี ร่วมกันก่อตั้ง TCC Group โดยเริ่มจากกิจการขนาดเล็กตั้งแต่ปี พ.ศ. 2503 และมีการขยายตัวและพัฒนาจนเป็นกลุ่มธุรกิจขนาดใหญ่ ในปัจจุบันประกอบด้วยสายธุรกิจที่สำคัญ 5 สาย ได้แก่ สายกิจการเครื่องดื่ม สายธุรกิจอุตสาหกรรมการค้าปลีก สายธุรกิจประกันภัยและการเงิน สายธุรกิจเกษตรและอุตสาหกรรมเกษตร และสายธุรกิจอสังหาริมทรัพย์



ทั้งนี้ ปัจจุบัน AWC ประกอบธุรกิจโดยการถือหุ้นในบริษัทอื่น (Holding Company) โดยมุ่งเน้นการลงทุนใน 2 ธุรกิจหลัก ได้แก่ 1. กลุ่มธุรกิจโรงแรมและการบริการ (Hospitality) ดำเนินงานโดยบริษัท ทีซีซี โฮเทล แอสเสท แมนเนจเม้นท์ จำกัด (THAM) และ 2. กลุ่มอสังหาริมทรัพย์เพื่อการพาณิชย์ (Retail & Commercial Building) ดำเนินงานโดยบริษัท แอสเสท เวิร์ด รีเทล จำกัด (AWR) และบริษัท ที.ซี.ซี. คอมเมอร์เชียล พร็อพเพอร์ตี้ แมนเนจเม้นท์ จำกัด (CPM)

6.บริษัท ไวส์ โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) หรือ WICE ภายใต้การบริหารของ นางอารยา คงสุนทร ประธานเจ้าหน้าที่บริหารกลุ่มบริษัท และนายชูเดช คงสุนทร กรรมการผู้จัดการ ซึ่งเป็นทั้งคู่ชีวิตและคู่คิด การทำงานร่วมกันสร้างการเติบโตในระดับตั้งแต่ยังมีจำนวนพนักงานเพียง 4-5 คน จนสามารถยืนหยัดบนเวทีเดียวกับยักษ์ใหญ่ระดับโลกในการให้บริการโลจิสติกส์ระหว่างประเทศแบบครบวงจร ทั้งการขนส่งทางทะเล (sea freight) การขนส่งทางอากาศ (air freight) การขนส่งสินค้าข้ามพรมแดน (crossborder services) รวมทั้งงานบริการด้านซัพพลายเชนโซลูชัน ประกอบด้วยการให้บริการด้านพิธีการศุลกากรควบคุมการขนส่งในประเทศและคลังสินค้าตอบโต้ความต้องการของผู้ใช้บริการ

โดยทั้งคู่ต้องการให้ WICE เติบโตอย่างยั่งยืนเป็นร้อยปีเป็นเป้าหมายระยะยาวของเรา ซึ่งในระยะสั้นและระยะกลางเรายังต้องการขยายไปยังโอกาสใหม่ๆ หรือตลาดใหม่ๆ เสมอ ด้วยเป้าหมายการเติบโตเฉลี่ย 15-20% โดยต้องบอกว่า WICE เป็นองค์กรที่มีความทะเยอทะยานในการสร้างการเติบโตและสร้างทีมงานให้เติบโตพร้อมกับองค์กร ตรงนี้เป็นโจทย์ท้าทายที่เราต้องพยายามทำให้สำเร็จ