

GUNKULวางแผนธุรกิจครึ่งปีหลัง ลุ้นเซ็นPPAเพิ่ม-เล็งประมูลEPC

GUNKUL เดินหน้าตามกลยุทธ์ครึ่งปีหลัง เสริมแกร่ง 3 ธุรกิจหลัก ธุรกิจผลิตไฟฟ้าภาค เตรียมเซ็นสัญญา PPA เพิ่ม 180 MW พาก ธุรกิจรับเหมาไฟฟ้า เตรียมเข้าประมูลโครงการ ก่อสร้าง EPC ไฟฟ้าขนาดใหญ่หลายโครงการ มูลค่ากว่า 11,000 ล้านบาท ด้านธุรกิจผลิตและ จำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้า ขยายฐานผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ มั่นใจรายได้ปีนี้โต 10-15%

นางสาวณฤชณ ดำรงปิยวุฒิ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) หรือ GUNKUL กล่าวว่า แผนการดำเนินงานครึ่งปีหลังของปี 2568 ยังคงเดินตามกลยุทธ์ 3 ด้านอย่างบูรณาการ โดยมีแผนงาน ดังนี้ ธุรกิจผลิตไฟฟ้าพลังงานสีเขียว (Green Power) จากความสำเร็จในครึ่งแรกของปี ที่ขยายกำลังการผลิตไฟฟ้าพลังงานสีเขียวอย่างต่อเนื่อง และคาดว่าจะลงนามสัญญาโครงการซื้อขายไฟฟ้า (PPA) 180 เมกะวัตต์ (MW) จากภาครัฐ รวมไปถึงโครงการโซลาร์ฟาร์มและ วินด์ฟาร์มเพิ่มเติมอีก 319 เมกะวัตต์ ที่ยังรอความชัดเจนเพิ่มเติม ซึ่งหากเป็นไปตามที่คาดการณ์ จะส่งผลให้ GUNKUL มีโรงไฟฟ้า พลังงานสีเขียวในพอร์ตโฟลิโอทั้งหมดรวม 1,579 เมกะวัตต์ และยังได้เตรียมพร้อมสำหรับแผนงานประมูลโครงการฯ PPA ใหม่ๆ ที่จะช่วยผลักดันอัตราส่วนพลังงานสะอาดของประเทศ

ขณะเดียวกัน บริษัทยังคงเดินหน้านำร่วมเป็นพันธมิตรกับภาคอุตสาหกรรม เพื่อสนับสนุนในการเปลี่ยนผ่านสู่พลังงานสีเขียว โดยล่าสุดได้ร่วมมือกับพันธมิตรกับองค์กรชั้นนำ muRata ผู้ผลิตชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ชั้นนำของญี่ปุ่น เพื่อเตรียม



ณฤชณ ดำรงปิยวุฒิ

ดำเนินการด้าน Direct PPA ซึ่งสอดคล้องกับแผนการเปลี่ยนผ่านทางด้านพลังงานของประเทศ สำหรับโครงการโรงไฟฟ้าต่างประเทศจากเดิมที่มีอยู่ในญี่ปุ่น มาเลเซีย และเวียดนาม ซึ่งบริษัทวางแผนเจรจาโครงการในฟิลิปปินส์เพื่อขยายพอร์ตโฟลิโอพลังงานสีเขียวในต่างประเทศเพิ่มเติม

ด้านธุรกิจรับเหมาไฟฟ้า (EPC) ในช่วงครึ่งปีแรกได้มีการลงนามสัญญากับ กฟผ. ในโครงการก่อสร้างสายส่ง ไฟฟ้าแรงสูง 500 กิโลโวลต์ มูลค่ากว่า 675 ล้านบาท เชื่อมต่อบางละมุง ถึงปลวกแดง ซึ่งในครึ่งปีหลัง ได้ อยู่ในระหว่างการดำเนินเตรียมประมูลโครงการก่อสร้างขนาดใหญ่ (EPC) หลายโครงการ ร่วม

มูลค่ากว่า 11,000 ล้านบาท โครงการพัฒนาระบบเคเบิลใต้ทะเลขนาด 230 กิโลโวลต์ ไปยังเกาะสมุย โครงการพัฒนาระบบเคเบิลใต้ทะเลในพื้นที่เกาะต่างๆ จำนวน 12 เกาะ รวมไปถึงโครงการก่อสร้างโซลาร์ฟาร์มและวินด์ฟาร์ม เป็นต้น โดยปัจจุบันมีจำนวนงานที่รอรับรายได้ (Blacklog) กว่า 3,680 ล้านบาท

และธุรกิจผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้า (Manufacturing) มีแผนการสร้างการเติบโตของยอดขายในผลิตภัณฑ์เดิม และขยายฐานด้วยผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ เช่น กลุ่มอุปกรณ์โซลูชันอินเวอร์เตอร์ และแบตเตอรี่ ที่สามารถต่อยอดความสำเร็จจากช่วงครึ่งปีแรก โดย GUNKUL ได้รับการแต่งตั้งจาก SUNGROW ผู้นำรายใหญ่ระดับโลกในด้านกลุ่มธุรกิจด้านอุปกรณ์โซลาร์เซลล์ ให้เป็นผู้จัดจำหน่ายอย่างเป็นทางการ (Tier 1 Distributor) ในประเทศไทย สำหรับอุปกรณ์โซลูชันอินเวอร์เตอร์และแบตเตอรี่ที่กำลังเป็นที่ต้องการของตลาดอย่างก้าวกระโดด

สำหรับปี 2568 นี้ บริษัทตั้งเป้ารายได้เติบโต 10-15% โดยรายได้รวมใน 3 ปี เติบโตกว่า 35,000 ล้านบาท ซึ่งในมิติด้านสังคมและสิ่งแวดล้อม ตระหนักถึงความเร่งด่วนของวิกฤตสภาพภูมิอากาศในปัจจุบัน และยังคงเดินหน้าขับเคลื่อนมาตรการด้านสิ่งแวดล้อมอย่างจริงจัง เพื่อมีส่วนร่วมในการสร้างสังคมที่ยั่งยืน ให้เกิดขึ้นอย่างเป็นรูปธรรม ด้วยการพร้อมสนับสนุนภาคอุตสาหกรรมพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน และสนับสนุนการเปลี่ยนผ่านสู่พลังงานสีเขียว ที่มุ่งไปสู่เป้าหมายการปล่อยก๊าซเรือนกระจกสุทธิเป็นศูนย์ เพิ่มศักยภาพของภาคอุตสาหกรรมไทย ในการดำเนินธุรกิจอย่างยั่งยืนในเวทีโลก ■