

ข่าวหุ้นล่าสุด

07 พ.ย. 2025 เวลา 13:56

GUNKUL จับมือ SCN ปั่นเครื่องข่ายพลังงานสะอาด รับตีมาตรฐานโซลาร์บูมตามนโยบายรัฐบาล



Share



สำนักข่าวอีไฟแนนซ์ไทย- -7 พ.ย. 68 13:56 น.

GUNKUL ผัน “สแกน เอิร์ธ” ในเครือ SCN ขยายพันธมิตรโซลาร์ ขานรับนโยบายโซลาร์ฟาร์มชุมชน และมาตรการลดหย่อนภาษีโซลาร์เซลล์ ตั้งเป้าเพิ่มพาร์ทเนอร์ครอบคลุมทุกจังหวัดในปี 69 เสริมฐานธุรกิจผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้า หนุนเป้าสร้าง Ecosystem พลังงานสีเขียวสู่ยุค Net Zero

น.ส.วรินทร์พิทย์ โรชะชีพพิทักษ์ ประธานเจ้าหน้าที่ปฏิบัติการ กลุ่มธุรกิจพลังงานและกลยุทธ์การลงทุน บริษัท กันกุล เอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) หรือ GUNKUL เปิดเผยว่า GUNKUL จับมือบริษัท สแกน เอิร์ธ พาวเวอร์ จำกัด หรือ SEP ผู้เชี่ยวชาญด้านโซลาร์เซลล์และระบบพลังงานแสงอาทิตย์ บริษัทภายในเครือของบริษัท สแกน อินเตอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ SCN ผู้เชี่ยวชาญด้านธุรกิจ ก๊าซธรรมชาติ พลังงานทดแทน และขนส่งแบบครบวงจร มุ่งเน้นสนับสนุนโครงการโซลาร์และพลังงานสีเขียวที่กำลังเติบโตอย่างต่อเนื่องจากมาตรการสนับสนุนภาครัฐ พร้อมเดินหน้าเต็มจำนวนพาร์ทเนอร์ปี 2569 เตรียมขานรับมาตรการโซลาร์ฟาร์มชุมชน และนโยบายลดหย่อนภาษีโซลาร์เซลล์

ความร่วมมือเป็นพันธมิตรในครั้งนี้ เกิดจากการมีวิสัยทัศน์ร่วมกันระหว่าง บริษัท ฟิวเจอร์ เอ็นเนอร์ยี คอร์เปอเรชั่น จำกัด บริษัทลูกภายในเครือ GUNKUL และ บริษัท สแกน เอิร์ธ พาวเวอร์ จำกัด ในกลุ่มของ SCN หรือ บมจ. สแกน อินเตอร์ หนึ่งในผู้นำด้านพลังงานที่มีเครือข่ายธุรกิจที่หลากหลาย ไม่จำกัดแค่พลังงานหมุนเวียนและก๊าซธรรมชาติ แต่ยังครอบคลุมไปถึงกลุ่มสถาบันบริการ น้ำมัน ธุรกิจยานยนต์และโลจิสติกส์

ซึ่งนับเป็นความสำเร็จในกลยุทธ์การสร้างเครือข่ายผู้จัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์เทคโนโลยีพลังงานสะอาดเชิงรุกของ

ปี 2569 ต่อยอดหลังจากที่ทาง GUNKUL ได้รับแต่งตั้งให้เป็นผู้จัดจำหน่าย (Tier 1 Distributor) อย่างเป็นทางการของ SUNGROW เมื่อช่วงกลางปี 2568

โดยเฉพาะเมื่อพิจารณาจากมาตรการ Quick Big Win และนโยบายภาครัฐที่ประกาศเดินหน้า โครงการ "โซลาร์ฟาร์มชุมชน" เป้าหมายกำลังผลิตกว่า 1,500 เมกะวัตต์ รวมถึงนโยบายลดหย่อนภาษีโซลาร์เซลล์ที่คาดว่าจะชัดเจนในไม่ช้า บริษัทฯ เล็งเห็นถึงโอกาสในการเติบโตตามแนวโน้มของตลาดที่ขยายตัวมากขึ้น ซึ่งความแข็งแกร่งของ SCN จะเป็นอีกช่องทางที่สำคัญในการกระจายสินค้าต่อไปในอนาคต สอดคล้องกับ สแกน เอิร์ธ พาวเวอร์ ที่กำลังก้าวสู่ตลาดพลังงานโซลาร์เซลล์ที่กำลังเติบโตอย่างรวดเร็ว

โดยวางกลยุทธ์เข้าครอบคลุมลูกค้าในทุกกลุ่มเป้าหมาย ตั้งแต่ระดับท้องถิ่นไปจนถึงภูมิภาคไม่ว่าจะเป็นโครงการระบบผลิตพลังงานแสงอาทิตย์ขนาดใหญ่ไปจนถึงโครงการบ้านอยู่อาศัยขนาดเล็ก ผ่านความร่วมมือกับ GUNKUL เพื่อสร้างรากฐานธุรกิจที่แข็งแกร่งและการเติบโตที่ยั่งยืนในอุตสาหกรรมพลังงานสะอาด สแกน เอิร์ธ เป็นพาร์ทเนอร์ที่มีความเชี่ยวชาญและประสบการณ์ในตลาดระบบผลิตพลังงานแสงอาทิตย์ รวมถึงเป็นหนึ่งในพาร์ทเนอร์ที่มีความสัมพันธ์อันดียาวนานกับ GUNKUL

ความร่วมมือเป็นพันธมิตรระหว่าง GUNKUL และ สแกน เอิร์ธ ในครั้งนี้ นับเป็นหนึ่งในพันธกิจที่ GUNKUL ให้ความสำคัญในการเชื่อมโยง ระหว่างผู้นำด้านเทคโนโลยีพลังงานแสงอาทิตย์ระดับโลกอย่าง SUNGROW และบริษัทฯ ชันนาในไทยที่มีศักยภาพในการดำเนินการทางธุรกิจที่หลากหลายมิติ เพื่อสร้าง Ecosystem ของพลังงานสีเขียวในกลุ่มอุตสาหกรรมใหม่ๆ ควบคู่ไปกับการจับเทรนด์ด้านการเปลี่ยนผ่านทางพลังงานของประเทศ

สำหรับแผนการขยายเครือข่ายในปี 2569 บริษัทฯ จะมุ่งเน้นกลุ่มเป้าหมายหลักประกอบด้วย Modern Trade ร้านค้าประจำจังหวัด ผู้รับเหมาและบริษัทชั้นนำด้านธุรกิจพลังงานให้ครอบคลุมทุกจังหวัดทั่วประเทศตั้งเป้า 100 เมกะวัตต์ซึ่งถือเป็นส่วนหนึ่งในการสร้างการเติบโตของกลุ่มธุรกิจ ผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้า (Manufacturing) ซึ่งเป็น 1 ใน 3 ของกลุ่มธุรกิจหลัก ของ GUNKUL ประกอบด้วย 1. ธุรกิจผลิตไฟฟ้าสีเขียว (Green Energy) 2. ธุรกิจรับเหมาไฟฟ้า (EPC) 3. ธุรกิจผลิต และจำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้า (Manufacturing)

อีกทั้งบริษัทฯ ได้ดำเนินการเตรียมความพร้อมที่จะช่วย เปิดตลาดใหม่ สำหรับกลุ่มอุปกรณ์ไฟฟ้า ในระดับแรงดันกลางจนถึงแรงดันสูงเพิ่มเติม และเข้าประมูล โครงการของทั้งภาครัฐและเอกชนในปี 2568 ที่เติบโต สอดคล้องกับแผนพัฒนากำลังการผลิตไฟฟ้า (แผน PDP) ฉบับล่าสุด ที่มีแนวโน้มจะการทบทวนเพิ่มสัดส่วนของพลังงานหมุนเวียนและพลังงานสะอาด ระบบผลิตไฟฟ้ามากขึ้น เพื่อให้สอดคล้องกับเป้าหมาย Net Zero