

GUNKUL จับมือ SCN รุกตลาดโซลาร์ ขยายเครือข่ายจำหน่ายอุปกรณ์อินเวอร์เตอร์และแบตเตอรี่ระดับโลก

ข่าวหุ้น-การเงิน Friday November 7, 2025 16:44 —สำนักข่าวอินโฟเควสท์ (IQ)



บมจ.กันกุล เอ็นจิเนียริง (GUNKUL) ผู้นำด้านพลังงานสีเขียวและโครงสร้างพื้นฐาน ต่อยอดสร้างการเติบโตของกลุ่มธุรกิจผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้า (Manufacturing) ขยายเครือข่ายพาร์ตเนอร์จัดจำหน่ายอินเวอร์เตอร์และแบตเตอรี่โซลาร์ชั้นนำระดับโลกแบรนด์ SUNGROW ตั้งเป้ากระจายสินค้าเข้าถึงทุกขนาดกำลังการผลิตติดตั้งครบคลุมบ้านเรือน ชุมชน และอุตสาหกรรมทั่วประเทศ โดยจับมือบริษัท สแกน เอิร์ธ พาวเวอร์ จำกัด หรือ SEP ผู้เชี่ยวชาญด้านโซลาร์เซลล์และระบบพลังงานแสงอาทิตย์ บริษัทภายในเครือของบมจ.สแกน อินเตอร์ (SCN) ผู้เชี่ยวชาญด้านธุรกิจก๊าซธรรมชาติ พลังงานทดแทน และขนส่งแบบครบวงจร มุ่งเน้นสนับสนุนโครงการโซลาร์และพลังงานสีเขียว ที่กำลังเติบโต อย่างต่อเนื่องจากมาตรการสนับสนุนภาครัฐ พร้อมเดินหน้าเต็มจำนวนพาร์ตเนอร์ปี 2569 เตรียมขนรับมาตรการโซลาร์ฟาร์มชุมชน และนโยบายลดหย่อนภาษีโซลาร์เซลล์

นางสาววรินทร์พย์ โรซาร์พิทักษ์ ประธานเจ้าหน้าที่ปฏิบัติการ กลุ่มธุรกิจพลังงานและกลยุทธ์การลงทุน บมจ.กันกุล เอ็นจิเนียริง (GUNKUL) เปิดเผยว่า การร่วมมือเป็นพันธมิตรในครั้งนี้เกิดจากการมีวิสัยทัศน์ร่วมกันระหว่าง บริษัท ฟิวเจอร์ เอ็นเนอร์ยี่ คอร์ปอเรชั่น จำกัด บริษัทลูกภายในเครือ GUNKUL และ บริษัท สแกน เอิร์ธ พาวเวอร์ จำกัด ในกลุ่มของ SCN หนึ่งในผู้นำด้านพลังงานที่มีเครือข่ายธุรกิจที่หลากหลาย ไม่จำกัดแค่พลังงานหมุนเวียนและก๊าซธรรมชาติ แต่ยังครอบคลุมไปถึงกลุ่มสถานบริการน้ำมัน ธุรกิจยานยนต์และโลจิสติกส์ ซึ่งนับเป็น ความสำเร็จในกลยุทธ์การสร้างเครือข่ายผู้จัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์เทคโนโลยีพลังงานสะอาดเชิงรุกของ ปี 2569 ต่อยอดหลังจากที่ทาง GUNKUL ได้รับแต่งตั้งให้เป็นผู้จัดจำหน่าย (Tier 1 Distributor) อย่างเป็นทางการของ SUNGROW เมื่อช่วงกลางปี 2568 ที่ผ่านมา

โดยเฉพาะเมื่อพิจารณาจากมาตรการ Quick Big Win และนโยบายภาครัฐที่ประกาศเดินหน้าโครงการ "โซลาร์ฟาร์มชุมชน" เป้าหมายกำลังผลิตกว่า 1,500 เมกะวัตต์ รวมถึงนโยบายลดหย่อนภาษีโซลาร์เซลล์ที่คาดว่าจะชัดเจนในไม่ช้า บริษัทฯ เล็งเห็นถึงโอกาสในการเติบโตตามแนวโน้มของตลาดที่ขยายตัวมากขึ้น ซึ่งความแข็งแกร่งของ SCN จะเป็นอีกช่องทางที่สำคัญในการกระจายสินค้าต่อไปในอนาคต สอดคล้องกับ สแกน เอิร์ธ พาวเวอร์ ที่กำลังก้าวสู่ตลาดพลังงานโซลาร์เซลล์ที่กำลังเติบโตอย่างรวดเร็ว โดยวางกลยุทธ์เข้าครอบคลุมลูกค้าในทุกกลุ่มเป้าหมาย ตั้งแต่ระดับท้องถิ่นไปจนถึงภูมิภาคไม่ว่าจะเป็นโครงการระบบผลิตพลังงานแสงอาทิตย์ขนาดใหญ่ไปจนถึงโครงการบ้านอยู่อาศัยขนาดเล็กผ่านความร่วมมือกับ GUNKUL เพื่อสร้างรากฐานธุรกิจที่แข็งแกร่งและการเติบโตที่ยั่งยืนในอุตสาหกรรมพลังงานสะอาด สแกน เอิร์ธ เป็นพาร์ตเนอร์ที่มีความเชี่ยวชาญและประสบการณ์ในตลาดระบบผลิตพลังงานแสงอาทิตย์ รวมถึงเป็นหนึ่งในพาร์ตเนอร์ที่มีความสัมพันธ์อันดียาวนานกับ GUNKUL

ความร่วมมือเป็นพันธมิตรระหว่าง GUNKUL และ สแกน เอิร์ธ ในครั้งนี้ นับเป็นหนึ่งในพันธกิจที่ GUNKUL ให้ความสำคัญในการเชื่อมโยง ระหว่างผู้นำด้านเทคโนโลยีพลังงานแสงอาทิตย์ระดับโลกอย่าง SUNGROW และบริษัทฯ ชื่อนำในไทยที่มีศักยภาพในการดำเนินการทางธุรกิจ ในหลากหลายมิติ เพื่อสร้าง Ecosystem ของพลังงานสีเขียวในกลุ่มอุตสาหกรรมใหม่ๆ ควบคู่ไปกับการจับเทรนด์ด้านการเปลี่ยนผ่านทางพลังงานของประเทศ

สำหรับแผนการขยายเครือข่ายในปี 2569 บริษัทฯ จะมุ่งเน้นกลุ่มเป้าหมายหลักประกอบด้วย Modern Trade ร้านค้าประจำจังหวัด ผู้รับเหมาและบริษัทชั้นนำด้านธุรกิจพลังงานให้ครอบคลุม ทุกจังหวัดทั่วประเทศตั้งเป้า 100 เมกะวัตต์ซึ่งถือเป็นส่วนหนึ่งในการสร้างการเติบโตของกลุ่มธุรกิจ ผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้า (Manufacturing) ซึ่งเป็น 1 ใน 3 ของกลุ่มธุรกิจหลัก ของ GUNKUL ประกอบด้วย 1.ธุรกิจผลิตไฟฟ้าสีเขียว (Green Energy) 2. ธุรกิจรับเหมาไฟฟ้า (EPC) 3. ธุรกิจผลิต และจำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้า (Manufacturing) อีกทั้งบริษัทฯ ได้ดำเนินการเตรียมความพร้อมที่จะช่วย เปิดตลาดใหม่ สำหรับกลุ่มอุปกรณ์ไฟฟ้าในระดับแรงดันกลางจนถึงแรงดันสูงเพิ่มเติม และเข้าประมูล โครงการของทั้งภาครัฐและเอกชน ในปี 2568 ที่เติบโต สอดคล้องกับแผนพัฒนากำลังการผลิตไฟฟ้า (แผน PDP) ฉบับล่าสุด ที่มีแนวโน้มจะการทบทวนเพิ่มสัดส่วนของพลังงานหมุนเวียนและพลังงานสะอาด ระบบผลิตไฟฟ้ามากขึ้นเพื่อให้สอดคล้องกับเป้าหมาย Net Zero

แท็ก

สแกน เอิร์ธ พาวเวอร์

พลังงานแสงอาทิตย์

สแกน อินเตอร์

อุปกรณ์ไฟฟ้า

อุตสาหกรรม

แบตเตอรี่