

กระดานข่าว

GUNKUL รุกตลาดโซลาร์ ขยายเครือข่ายจำหน่าย อุปกรณ์อินเวอร์เตอร์และแบตเตอรี่ระดับโลก จับมือ SCN ขานรับมาตรการโซลาร์ภาคประชาชน

📅 07 พฤศจิกายน 2568

แชร์



บริษัท กันกุล เอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) หรือ GUNKUL ผู้นำด้านพลังงานสีเขียวและโครงสร้างพื้นฐาน ต่อยอดสร้างการเติบโตของกลุ่มธุรกิจผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้า (Manufacturing) ขยายเครือข่ายพาร์ตเนอร์จัดจำหน่ายอินเวอร์เตอร์และแบตเตอรี่โซลาร์ระดับโลกแบรนด์ SUNGROW ตั้งเป้ากระจายสินค้าเข้าถึงทุกขนาดกำลังการติดตั้งครบคลุมบ้านเรือน ชุมชน และอุตสาหกรรมทั่วประเทศ โดยจับมือบริษัท สแกน เอิร์ธ พาวเวอร์ จำกัด หรือ SEP ผู้เชี่ยวชาญด้านโซลาร์เซลล์และระบบพลังงานแสงอาทิตย์ บริษัทภายในเครือของบริษัท สแกน อินเตอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ SCN ผู้เชี่ยวชาญด้านธุรกิจก๊าซธรรมชาติ พลังงานทดแทน และขนส่งแบบครบวงจร มุ่งเน้นสนับสนุนโครงการโซลาร์และพลังงานสีเขียวที่กำลังเติบโตอย่างต่อเนื่องจากมาตรการสนับสนุนภาครัฐ พร้อมเดินทางเดิมจำนวนพาร์ตเนอร์ปี 2569เตรียมขานรับมาตรการโซลาร์ฟาร์มชุมชน และนโยบายลดหย่อนภาษีโซลาร์เซลล์

คุณวรินทร์พย์ โรซาร์พิทักษ์ ประธานเจ้าหน้าที่ปฏิบัติการ กลุ่มธุรกิจพลังงานและกลยุทธ์การลงทุนบริษัท กันกุล เอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)เปิดเผยว่า "การร่วมมือเป็นพันธมิตรในครั้งนี้ เกิดจากการมีวิสัยทัศน์ร่วมกันระหว่าง **บริษัท ฟิวเจอร์ เอ็นเนอร์ยี่ คอร์ปอเรชั่น จำกัด** บริษัทลูกภายในเครือ **GUNKUL** และ **บริษัท สแกน เอิร์ธ พาวเวอร์ จำกัด** ในกลุ่มของ **SCN** หรือ **บมจ. สแกน อินเตอร์** หนึ่งในผู้นำด้านพลังงานที่มีเครือข่ายธุรกิจที่หลากหลาย ไม่จำกัดแค่พลังงานหมุนเวียนและก๊าซธรรมชาติ แต่ยังครอบคลุมไปถึงกลุ่มสถานีบริการน้ำมัน ธุรกิจยานยนต์และโลจิสติกส์ ซึ่งนับเป็น ความสำเร็จในกลยุทธ์การสร้างเครือข่ายผู้จัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์เทคโนโลยีพลังงานสะอาดเชิงรุกของปี 2569 ต่อยอดหลังจากที่ทาง GUNKUL ได้รับแต่งตั้งให้เป็นผู้จัดจำหน่าย (Tier 1 Distributor) อย่างเป็นทางการของ SUNGROW เมื่อช่วงกลางปี 2568 ที่ผ่านมา โดยเฉพาะเมื่อพิจารณาจากมาตรการ Quick Big Win และนโยบายภาครัฐที่ประกาศเดินหน้าโครงการ “โซลาร์ฟาร์มชุมชน” เป้าหมายกำลังผลิตกว่า 1,500 เมกะวัตต์ รวมถึงนโยบายลดหย่อนภาษีโซลาร์เซลล์ที่คาดว่าจะชัดเจนในไม่ช้า บริษัทฯ เล็งเห็นถึงโอกาสในการเติบโตตามแนวโน้มของตลาดที่ขยายตัวมากขึ้น ซึ่งความแข็งแกร่งของ SCN จะเป็นอีกช่องทางที่สำคัญในการกระจายสินค้าต่อไปในอนาคต สอดคล้องกับ สแกน เอิร์ธ พาวเวอร์ ที่กำลังก้าวสู่ตลาดพลังงานโซลาร์เซลล์ที่กำลังเติบโตอย่างรวดเร็ว โดยวางกลยุทธ์เข้าครอบคลุมลูกค้าในทุกกลุ่มเป้าหมาย ตั้งแต่ระดับท้องถิ่นไปจนถึงภูมิภาคไม่ว่าจะเป็นโครงการระบบผลิตพลังงานแสงอาทิตย์ขนาดใหญ่ไปจนถึงโครงการบ้านอยู่อาศัยขนาดเล็กผ่านความร่วมมือกับ GUNKUL เพื่อสร้างรากฐานธุรกิจที่แข็งแกร่งและการเติบโตที่ยั่งยืนในอุตสาหกรรมพลังงานสะอาด สแกน เอิร์ธ เป็นพาร์ทเนอร์ที่มีความเชี่ยวชาญและประสบการณ์ในตลาดระบบผลิตพลังงานแสงอาทิตย์ รวมถึงเป็นหนึ่งในพาร์ทเนอร์ที่มีความสัมพันธ์อันดียาวนานกับ GUNKUL”

ความร่วมมือเป็นพันธมิตรระหว่าง **GUNKUL** และ **สแกน เอิร์ธ** ในครั้งนี้ นับเป็นหนึ่งในพันธกิจที่ **GUNKUL** ให้ความสำคัญในการเชื่อมโยง ระหว่างผู้นำด้านเทคโนโลยีพลังงานแสงอาทิตย์ระดับโลกอย่าง SUNGROW และบริษัทฯ ชันนาในไทยที่มีศักยภาพในการดำเนินการทางธุรกิจที่หลากหลายมิติ เพื่อสร้าง Ecosystem ของพลังงานสีเขียวในกลุ่มอุตสาหกรรมใหม่ๆ ควบคู่ไปกับการจับเทรนด์ด้านการเปลี่ยนผ่านทางพลังงานของประเทศ

สำหรับแผนการขยายเครือข่ายในปี 2569 บริษัทฯ จะมุ่งเน้นกลุ่มเป้าหมายหลักประกอบด้วย Modern Trade ร้านค้าประจำจังหวัด ผู้รับเหมาและบริษัทชั้นนำด้านธุรกิจพลังงานให้ครอบคลุม ทุกจังหวัดทั่วประเทศตั้งเป้า 100 เมกะวัตต์ซึ่งถือเป็นส่วนหนึ่งในการสร้างการเติบโตของกลุ่มธุรกิจ ผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้า (Manufacturing) ซึ่งเป็น 1 ใน 3 ของกลุ่มธุรกิจหลัก ของ GUNKUL ประกอบด้วย 1.ธุรกิจผลิตไฟฟ้าสีเขียว(Green Energy)2. ธุรกิจรับเหมาไฟฟ้า (EPC) 3. ธุรกิจผลิต และจำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้า (Manufacturing) อีกทั้งบริษัทฯ ได้ดำเนินการเตรียมความพร้อมที่จะช่วย เปิดตลาดใหม่ สำหรับกลุ่มอุปกรณ์ไฟฟ้าในระดับแรงดันกลางจนถึงแรงดันสูงเพิ่มเติม และเข้าประมูล โครงการของทั้งภาครัฐและเอกชนในปี 2568 ที่เติบโต สอดคล้องกับแผนพัฒนากำลังการผลิตไฟฟ้า (แผน PDP) ฉบับล่าสุด ที่มีแนวโน้มจะการทบทวนเพิ่มสัดส่วนของพลังงานหมุนเวียนและพลังงานสะอาด ระบบผลิตไฟฟ้ามากขึ้นเพื่อให้สอดคล้องกับเป้าหมาย Net Zero

