



GUNKUL อดกำไร Q3 แต่ 457 ล้าน โต 20% เกาะปันผล 0.04 บาท จ่อขึ้น XD 27 พ.ย.นี้

GUNKUL รายงานงบไตรมาส 3/68 กำไรแตะ 457 ล้านบาท โต 20% รับต้นทุนลดลงและส่วนแบ่งกำไรบริษัทร่วมเพิ่มขึ้น ด้านบอร์ดไฟเขียวจ่ายปันผล 0.04 บาท เตรียมขึ้นเครื่องหมาย XD 27 พ.ย.68 กำหนดจ่าย 11 ธ.ค.68

• 13 พ.ย. 2568

บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) หรือ GUNKUL รายงานผลประกอบการไตรมาส 3 /2568 และงวด 9 เดือนแรกของปี สิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2568 ดังนี้

ไตรมาส	3/2568	3/2567
กำไร (ขาดทุน) สุทธิ (ล้านบาท)	457.12	379.41
กำไร (ขาดทุน) สุทธิ ต่อหุ้น (บาท)	0.05	0.04
% เปลี่ยนแปลง		20.48

งวด 9 เดือน	2568	2567
กำไร (ขาดทุน) สุทธิ (ล้านบาท)	1,308.61	1,140.84
กำไร (ขาดทุน) สุทธิ ต่อหุ้น (บาท)	0.15	0.13
% เปลี่ยนแปลง		14.71

นางสาวณกุล ดาร์ปียกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร **บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)** หรือ GUNKUL กล่าวว่า “ผลประกอบการงวดเก้าเดือน ประจำปี 2568 บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) มีผลงานที่เป็นไปตามเป้าหมายที่คาดการณ์ไว้ บริษัทฯ สามารถทำกำไรสุทธิในไตรมาส 3 เติบโตเพิ่มขึ้นถึง 20% เทียบกับปีที่แล้ว และรวมผลกำไรสุทธิ 9 เดือนอยู่ที่ 1,309 ล้านบาท สะท้อนถึงการดำเนินการที่มีประสิทธิภาพในปีนี้ โดยเฉพาะอย่างยิ่งจากธุรกิจพลังงานสะอาดทั้งโครงการพลังงานลมและโครงการพลังงานแสงอาทิตย์ ผสมกับความแข็งแกร่งในการบริหารจัดการต้นทุน โดยภายใต้กลยุทธ์สมการความก้าวหน้า ทั้ง 3 ธุรกิจหลักของบริษัทฯ สามารถสร้างกำไรผลตอบแทนที่ดีตามเป้าหมาย

รวมถึงการชนะประมูลโครงการ EPC เข้ามาเพิ่มเติมในไตรมาส 3 ส่งผลให้ฐานเบ็ดเสร็จของบริษัทฯ เพิ่มขึ้นกว่าเท่าตัว สำหรับงวดเก้าเดือนปี 2568 บริษัทฯ มีรายได้รวม 5,924 ล้านบาท มีกำไรขั้นต้นร้อยละ 36.48 คิดเป็นการเติบโตร้อยละ 5.48 เทียบจากปีที่แล้วซึ่งเป็นผลโดยตรงจากการบริหารต้นทุนได้อย่างดีเยี่ยม และมีกำไรจากการดำเนินงานตามปกติ 1,381 ล้านบาท และมีอัตราส่วนผลตอบแทน ต่อส่วนผู้ถือหุ้น (ROE) สูง 13.21% และอัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อทุนสุทธิ (Net IBD/E) ต่ำเพียง 0.92 เท่า ทั้งนี้คณะกรรมการบริษัทได้อนุมัติจ่ายเงินปันผลระหว่างกาล ในอัตรา 0.04 บาทต่อหุ้น เป็นเงินในกรอบ 345 ล้านบาท ส่งผลให้บริษัทฯ มีอัตราผลตอบแทนจากเงินปันผล (Dividend Yield) รวมโดยประมาณร้อยละ 6.56 โดยจะขึ้นทะเบียนรายชื่อผู้ถือหุ้น ในวันที่ 28 พฤศจิกายน 2568 และวันไม่ได้รับสิทธิ (XD) ในวันที่ 27 พฤศจิกายน 2568 โดยจะจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้น ในวันที่ 11 ธันวาคม 2568

สำหรับภาพรวมของปี 2568 GUNKUL มุ่งเน้นการสร้างมูลค่าตามจุดแข็งของธุรกิจพลังงานสะอาดที่ครอบคลุม Value Chain ในทุกจุดตั้งแต่ต้นน้ำ ยันปลายน้ำ และสร้างการเติบโตต่อเนื่องในทั้ง 3 กลุ่มธุรกิจหลัก จึงมอง Quick Big Win เป็นจุดหมายการเติบโตของบริษัทฯ มีศักยภาพในการเข้าร่วมในหลากหลายมิติ ไม่ว่าจะเป็นต้นน้ำที่บริษัทฯ มีความพร้อมและศักยภาพสูงในการเข้าร่วมและขยายการดำเนินธุรกิจในส่วนของโซลาร์ภาคประชาชนได้ทุกภาคการของรัฐบาลที่มีนโยบายส่งเสริมโครงการโซลาร์ชุมชน เพื่อกระจายการผลิตไฟฟ้าไปสู่ระดับท้องถิ่นที่คาดว่าจะเปิดรับซื้อไฟฟ้ารวมกว่า 1,500 เมกะวัตต์ ครอบคลุมหลายร้อยชุมชนทั่วประเทศ รวมถึงโอกาสในการเข้าร่วมและขยายการดำเนินธุรกิจภายใต้การขายไฟฟ้าในรูปแบบ Direct PPA ที่จะเปิดโอกาสให้บริษัทฯ สามารถเข้าถึงลูกค้าอุตสาหกรรมและธุรกิจขนาดใหญ่โดยตรง ซึ่งเป็นปัจจัยสนับสนุนโดยตรงต่อบริษัทฯ ที่จะสามารถสร้างรายได้เพิ่มเติมในอนาคต

นางสาวณกุล ดาร์ปียกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) กล่าวถึงแผนการดำเนินงานของบริษัทฯ ในปี 2568 ว่า บริษัทฯ จะมุ่งเน้นการเติบโตในธุรกิจพลังงานสะอาด โดยเฉพาะอย่างยิ่งในโครงการโซลาร์ภาคประชาชน ซึ่งคาดว่าจะมีรายได้เพิ่มขึ้นจากปีที่ผ่านมา

นางสาวณกุล ดาร์ปียกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) กล่าวถึงแผนการดำเนินงานของบริษัทฯ ในปี 2568 ว่า บริษัทฯ จะมุ่งเน้นการเติบโตในธุรกิจพลังงานสะอาด โดยเฉพาะอย่างยิ่งในโครงการโซลาร์ภาคประชาชน ซึ่งคาดว่าจะมีรายได้เพิ่มขึ้นจากปีที่ผ่านมา

สำหรับกลางน้ำ GUNKUL มีความเชี่ยวชาญในด้านธุรกิจก่อสร้างโครงสร้างพื้นฐาน ที่จะรองรับนโยบายภาครัฐในการขยายศักยภาพระบบไฟฟ้าในพื้นที่ EEC จากประสบการณ์ที่บริษัทฯ ได้รับเลือกให้เป็นผู้ดูแลโครงการก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูง 500 กิโลโวลต์ มูลค่ากว่า 675 ล้านบาท เชื่อมต่อจากบางละมุง ถึงปลวกแดงไปแล้ว

ในส่วนของปลายน้ำที่บริษัทฯ เชื่อว่าจะเป็นแรงหนุนให้กับธุรกิจ B2C ของ GUNKUL จากมาตรการลดหย่อนภาษีโซลาร์ภาคประชาชนสูงสุด 200,000 บาท รวมถึงธุรกิจ New S – Curve ที่มีความคืบหน้าในไตรมาสที่ผ่านมา ซึ่งเชื่อมั่นจะกลายเป็น Engine ในการสร้างการเติบโตในพื้นที่ตลาดใหม่ฯ สำหรับบริษัทฯ จึงสรุปแนวโน้มในแต่ละกลุ่มธุรกิจดังนี้

1.)ธุรกิจผลิตไฟฟ้าพลังงานสีเขียว(Green Power) แนวโน้มภาพครึ่งหลังปีมีทิศทางที่ดี สำหรับ โครงการในประเทศ คาดว่าจะมีรายได้เติบโตเพิ่มขึ้นจากปัจจัยฤดูกาล โดยเฉพาะในโครงการ วินด์ฟาร์ม ในช่วงเดือนก.ค.-ส.ค. ที่ผ่านมา และโซลาร์ฟาร์มก็มีปัจจัยจากแสงแดดที่ดีเช่นกัน โดยบริษัทฯ คาดว่าอาจจะเซ็นสัญญา PPA เพิ่มอีก รวมทั้งสิ้นจำนวน 319 เมกะวัตต์ ซึ่งจะทำให้ บริษัทมีพอร์ตโฟลิโอพลังงานไฟฟ้าสีเขียวเพิ่มขึ้น 1,585 เมกะวัตต์ และจะทำให้บริษัทฯ มีโครงการที่กำลังพัฒนาและรอจ่ายไฟรวมกว่า 1,000 เมกะวัตต์ ที่จะทยอยจ่ายไฟและรับรายได้ในพื้นน้ำเป็นต้นไป ในส่วนของโครงการพลังงานไฟฟ้าสีเขียวที่ฟิลิปปินส์ที่อยู่ในขั้นตอนการเจรจาที่มีความก้าวหน้ามากยิ่งขึ้น และต่อยอดความร่วมมือเชิงรุกสำหรับโครงการ Direct PPA ในกลุ่มลูกค้าอุตสาหกรรมของ GUNKUL สอดรับกับนโยบาย Net Zero ของไทยที่มีการปรับเป้าหมายลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกให้เป็นศูนย์ภายในปี 2050

2.)ธุรกิจรับเหมาไฟฟ้า (EPC) บริษัทฯ ชนะประมูลโครงการก่อสร้างขนาดใหญ่เข้ามาเพิ่มเติมทำให้ มูลค่างานที่รอรับรายได้ (Backlog) มูลค่ากว่า 8,000 ล้านบาท เพิ่มขึ้นกว่าเท่าตัวจากไตรมาส 2 ปี 2568 ซึ่งรวมโครงการก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูง 500 กิโลโวลต์ ที่บริษัทฯ ได้เซ็นสัญญากับ การไฟฟ้าฝ่ายผลิต (กฟผ.) ในช่วงครึ่งปีแรก โดยจะเตรียมประมูลโครงการก่อสร้างขนาดใหญ่ (EPC) ทั้งจากภาคเอกชนและหน่วยงานรัฐที่จะช่วยเพิ่มการเติบโตด้านรายได้ อีก อาทิ โครงการโซลาร์เซลล์ลอยน้ำที่เขื่อน โครงการปรับปรุงระบบส่งไฟฟ้าในพื้นที่ EEC ของกฟผ. นอกเหนือไปจากนั้น ในฝั่งของ โซลาร์ฟาร์มที่ปกติได้มีการปลดล็อกเรื่องการขออนุญาต รวมไปถึงการลดหย่อนภาษี ซึ่งเอื้อต่อภาค ประชาชนและธุรกิจ SME ก็คาดว่าจะมีผลบวกต่อกลุ่มธุรกิจโซลาร์ครัวเรือนของบริษัทฯ ที่ให้ดำเนินการอยู่ภายใต้แบรนด์ GRooF

3.)ธุรกิจผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้า(Manufacturing) หลังผนึกความร่วมมือกับ SUNGROW ผู้นำด้านอินเวอร์เตอร์และแบตเตอรี่โซลาร์ขึ้นอันดับ 1 ของโลก โดยได้รับแต่งตั้งเป็นผู้จัดจำหน่ายอย่างเป็นทางการในไทย บริษัทฯ มีแผนขยายเครือข่ายพาร์ทเนอร์จัดจำหน่ายเชิงรุก โดยจะมุ่งเน้นกลุ่ม เป้าหมายหลักประกอบด้วย Modern Trade ร้านค้าประจำจังหวัด ผู้รับเหมาและบริษัทชั้นนำด้านธุรกิจพลังงาน ตั้งเป้ากระจายสินค้าเข้าถึงทุกขนาดกำลังการผลิตตั้งครอบคลุมบ้านเรือน ชุมชน และอุตสาหกรรมทั่วประเทศ รองรับแนวโน้มของตลาดที่เติบโตเนื่องมาจากการโซลาร์ฟาร์มชุมชน และนโยบายลดหย่อนภาษีโซลาร์เซลล์

ภาพรวมไตรมาส 3 ของปี 2568 นับว่าประสบความสำเร็จตามกรอบ 3 ปีที่วางไว้ ตั้งเป้าได้ 10-15% และรายได้รวมใน 3 ปี เติบโตมากกว่า 35,000 ล้านบาท ในส่วนของงบการลงทุน บริษัทฯ มีการวางแผนทางไว้เรียบร้อยแล้วเพื่อสนับสนุนการเติบโตในระยะยาวบนความแข็งแกร่งของพอร์ตโฟลิโอพลังงานสะอาดที่มีอยู่จำนวน 1,585 เมกะวัตต์ ซึ่งจะเดินหน้าเพิ่มกำลังการผลิตสะสมตามโรดแมปแตะ 2,000 เมกะวัตต์ ภายในปี 2570 รวมไปถึงการขยายธุรกิจสู่อุตสาหกรรม New S-Curve ด้าน Green Infrastructure และ Data Center บนเมกะเทรนด์ด้านความยั่งยืน ESG และด้วยความใกล้ชิดกับหลายชุมชนจากโครงการที่ผ่านมา นาจึงเชื่อมั่นว่า จะสามารถสร้างสร้างประโยชน์และคุณค่า ผลตอบแทนที่ดี ให้กับทุกภาคส่วนได้เป็นอย่างดี ซึ่งทั้งหมดนี้บริษัทฯ ได้เตรียมงบลงทุนประมาณ 40,000 ล้านบาท ในกรอบ 3-5 ปี