

GUNKULกำไรQ3สูง20% จ่อประมูลงาน5หมื่นล.



ก้นหูน focus | 14 พฤศจิกายน 2025

#GUNKUL#ก้นหูน – GUNKUL โชว์กำไรไตรมาส3/2568 พุ่ง 20% และ 457.12 ล้านบาท ดัน 9 เดือน อยู่ที่ 1.30 พันล้านบาท เป็นไปตามเป้าหมาย บอร์ดไฟเขียว จ่ายเงินปันผล 0.04 บาทต่อหุ้น ด้านไตรมาส 4/2568 จ่อรับงาน EPC 1.3-1.5 พันล้านบาท จากแบ็กล็อกที่มี 8 พันล้านบาท เตรียมเข้าประมูลอีก 5 หมื่นล้านบาท พร้อมเข้าชิง “โซลาร์ชุมชน 1.5 พันเมกะวัตต์ – Direct PPA” และจ่อเซ็น PPA เพิ่มอีก 319 เมกะวัตต์ เล็งขยายธุรกิจสู่กรีนอินฟราสตรัคเจอร์-ดาต้าเซ็นเตอร์

นางสาวณกุล ดำรงปิยวุฒิ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) หรือ GUNKUL กล่าวว่า บริษัทมีกำไรสุทธิในไตรมาส 3 เติบโตเพิ่มขึ้นถึง 20% มาอยู่ที่ 457.12 ล้านบาท จากช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีกำไรสุทธิ 379.40 ล้านบาท ส่งผลให้มียอด 9 เดือน 2568 มีกำไรสุทธิกำไรสุทธิ 1,309 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 14.71% จากช่วงเดียวกันปีก่อน สะท้อนถึงการดำเนินการที่มีประสิทธิภาพในปี โดยเฉพาอย่างยิ่งจากธุรกิจพลังงานสะอาดทั้งโครงการพลังงานลมและโครงการพลังงานแสงอาทิตย์

⑥ตามเป้าหมาย

รวมถึงความแข็งแกร่งในการบริหารจัดการต้นทุน โดยภายใต้กลยุทธ์สมการความก้าวหน้า ทั้ง 3 ธุรกิจหลักของบริษัทสามารถสร้างกำไรผลตอบแทนที่ดีตามเป้าหมาย รวมถึงการชนะประมูลโครงการ EPC เข้ามาเพิ่มเติมในไตรมาส 3 ส่งผลให้ฐานแบ็กล็อกของบริษัทเพิ่มขึ้นกว่าเท่าตัว

“ภาพรวมไตรมาส 3/2568 นับว่าประสบความสำเร็จตามกรอบ 3 ปีที่วางไว้ ตั้งเป้าโต 10-15% และรายได้รวมใน 3 ปี เติบโตมากกว่า 35,000 ล้านบาท โดยพอร์ตโฟลิโอพลังงานสะอาดที่มีอยู่จำนวน 1,585 เมกะวัตต์ ซึ่งจะเดินหน้าเพิ่มกำลังการผลิตสะสมตามโรดแมปและ 2,000 เมกะวัตต์ภายในปี 2570 รวมไปถึงการขยายธุรกิจสู่อุตสาหกรรม New S-Curve ด้าน Green Infrastructure และ Data Center บนเมกะเทรนด์ด้านความยั่งยืน ESG”

ด้านที่ประชุมคณะกรรมการ (บอร์ด) บริษัทได้อนุมัติจ่ายเงินปันผลระหว่างกาล ในอัตรา 0.04 บาทต่อหุ้น รวมเป็นเงิน 345 ล้านบาท ส่งผลให้บริษัทมีอัตราผลตอบแทนจากเงินปันผล (Dividend Yield) โดยประมาณร้อยละ 6.56 (รวมกับจ่ายเงินปันผลเมื่อวันที่ 13มิ.ย.68 ที่ 0.08 บาทต่อหุ้น)โดยจะจ่ายเงินปันผลให้แก่ ผู้ถือหุ้น ในวันที่ 11 ธันวาคม 2568

⑥ Quick Big Win ดันโต

นางสาวณกุล กล่าวว่า ภาพรวมของปี 2568 GUNKUL มุ่งเน้นการสร้างมูลค่าบนจุดแข็งของธุรกิจพลังงานสะอาดที่ครอบคลุม Value Chain ในทุกจุดตั้งแต่ต้นน้ำยันปลายน้ำ และสร้างการเติบโตต่อเนื่องในทั้ง 3 กลุ่มธุรกิจหลัก จึงมอง Quick Big Win เป็นหมุดหมายการเติบโตของบริษัท ไม่ว่าจะเป็นโครงการโซลาร์ชุมชนกว่า 1,500 เมกะวัตต์ และ Direct PPA ที่จะเปิดโอกาสให้บริษัท สามารถเข้าถึงลูกค้าภาคอุตสาหกรรมและธุรกิจขนาดใหญ่โดยตรง ซึ่งจะสามารถสร้างรายได้เพิ่มเติมในอนาคต

ธุรกิจผลิตไฟฟ้าพลังงานสีเขียว (Green Power) แนวโน้มภาพครึ่งหลังปีมีทิศทางที่ดี สำหรับ โครงการในประเทศ คาดว่าจะมีรายได้เติบโตเพิ่มขึ้นจากปัจจัยฤดูกาล โดยเฉพาะในโครงการ วินด์ฟาร์ม ในช่วงเดือนกรกฎาคม-สิงหาคมที่ผ่านมา และโซลาร์ฟาร์มก็มีปัจจัยจากแสงแดดที่ดีเช่นกัน โดยบริษัทคาดว่าจะเซ็นสัญญา PPA เพิ่มอีก รวมทั้งสิ้นจำนวน 319 เมกะวัตต์ ซึ่งจะทำให้ บริษัทมีพอร์ตโฟลิโอพลังงานไฟฟ้าสีเขียวเพิ่มขึ้น 1,585 เมกะวัตต์ ในส่วนของโครงการพลังงาน ไฟฟ้าสีเขียวที่ฟิลิปปินส์ที่อยู่ในขั้นตอนการเจรจาก็มีความก้าวหน้ามากยิ่งขึ้น และต่อยอดความร่วมมือเชิงรุกสำหรับโครงการ Direct PPA

ธุรกิจรับเหมาไฟฟ้า (EPC) บริษัทฯ ขณะประมวลโครงการก่อสร้างขนาดใหญ่เข้ามาเพิ่มเติมทำให้ มูลค่างานที่รอรับรู้รายได้ (Backlog) มูลค่ากว่า 8,000 ล้านบาท เพิ่มขึ้นกว่าเท่าตัวจากไตรมาส 2/2568 และบริษัทเตรียมเข้าประมวลโครงการก่อสร้างขนาดใหญ่ (EPC) ทั้งจากภาคเอกชน และหน่วยงานรัฐกว่า 5,000 ล้านบาท



รายงาน : สุวรรณ ขำเขียว