

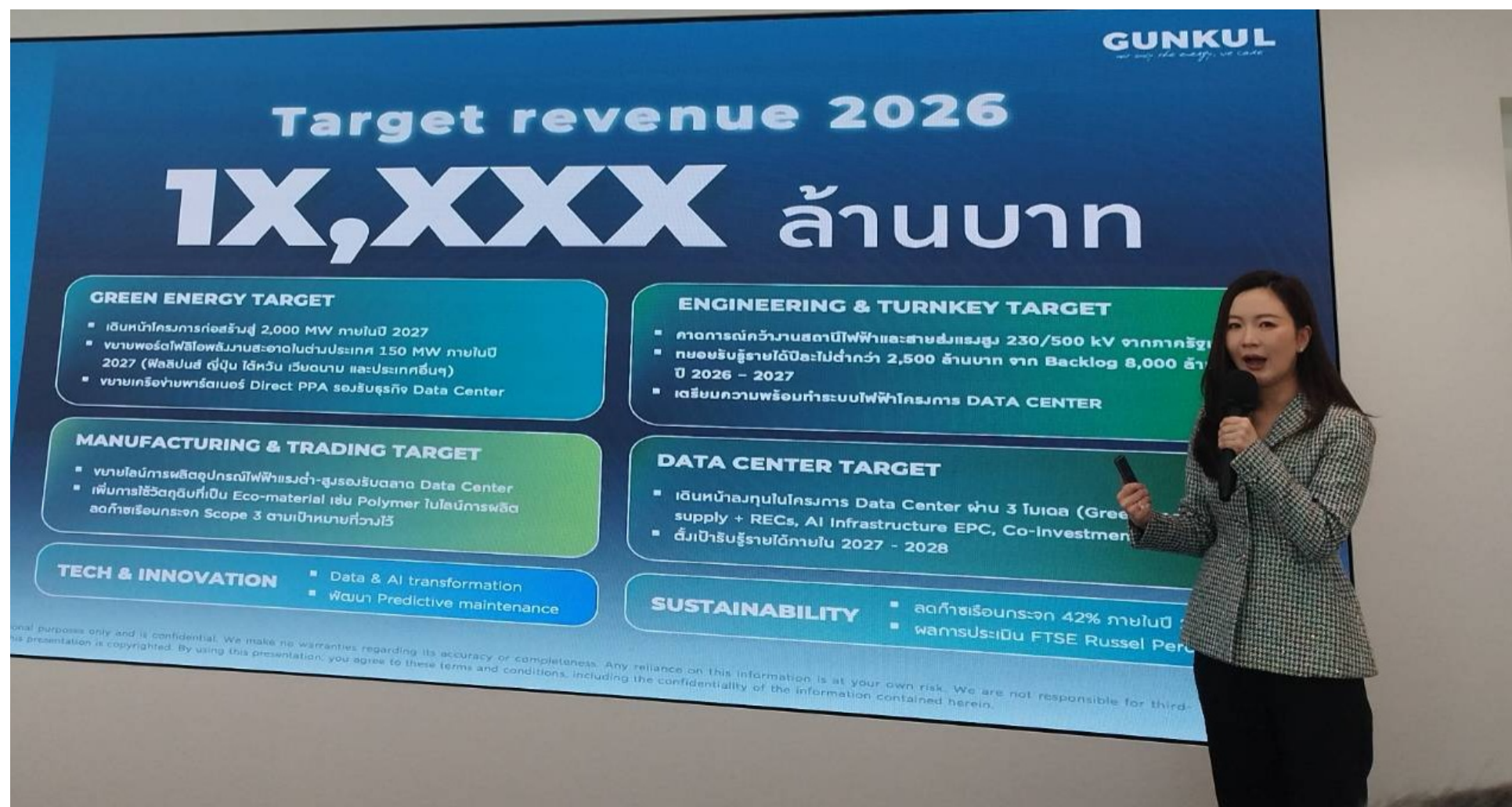
GUNKUL เป้ารายได้'69 ที่ 1 หมื่นลบ.โต 10-15% งานในมือ 8 พันลบ.-จ่อถึงงานใหม่ 1.2 พันลบ.

🕒 11/02/2026 15:52 📄 GUNKUL, ปี'69ตั้งเป้ารายได้ 1 หมื่นลบ.

HoonSmart.com>>กัณกุลเอ็นจิเนียริ่ง ตั้งเป้ารายได้ปี'69 ที่ 1 หมื่นล้านบาท โต 10-15% กอดงานในมือ 8,000 ล้านบาท คาดจะได้งานใหม่อีกราว 1,200 ล้านบาท วางงบลงทุน 3 ปี กว่า 3.9 หมื่นล้านบาท ใช้นี้ 30-35%

น.ส.นฤชล ดำรงปิยวุฒิ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท กัณกุลเอ็นจิเนียริ่ง (GUNKUL) เปิดเผยว่า ปี 2569 ตั้งเป้ารายได้กว่า 10,000 ล้านบาทและกำไรจากการดำเนินงานยังคงเติบโตแข็งแกร่งในระดับสองหลักอยู่ที่ 10 – 15% โดยรายได้ 50% จะมาจากงานก่อสร้าง,30% จากงานขายไฟฟ้า และ 20% มาจากธุรกิจผลิตและขายอุปกรณ์ไฟฟ้า

“ในเนื้อของกำไร ราว 65-75% จะมาจากโรงไฟฟ้า โดยส่วนนี้จะเพิ่มเป็น 80% ในปี 2573, 20% มาจากงานผลิตและขายอุปกรณ์ไฟฟ้า และ 15% จากการก่อสร้าง”น.ส.นฤชล กล่าว



น.ส.นฤชล กล่าวว่า ขณะนี้บริษัทมีงานอยู่ในมือแล้ว 8,000 ล้านบาท และปีนี้จะเข้าประมูลงานใหม่อีกราวๆ 1,200 ล้านบาท ทั้งงานที่เกี่ยวข้องกับสายส่ง งานก่อสร้าง และมีเตอร์ไฟฟ้า โดยไตรมาส 1 นี้มีงานที่ต้องเข้าประมูลเกือบทุกวัน จากการที่มีธุรกิจครบวงจรทำให้สามารถเข้าไปให้บริการได้ทุกส่วนของธุรกิจไฟฟ้าสะอาด

ปี 2569 ตั้งเป้างบลงทุน 3 ปีรวม 3.9 หมื่นล้านบาท โดยจะใช้นี้ปี 2569 ราว 30-35% หรือ ราว 1.2 หมื่นล้านบาท โดยจะเข้าไปให้บริการแก่กลุ่มธุรกิจดาต้าเซ็นเตอร์ อีก 40% ใช้นี้ปี 2570 และที่เหลือใช้นี้ปีถัดไป

ขณะนี้ บริษัทฯ มีต้นทุนทางการเงินอยู่ราว 3.19-3.2%, มี D/E อยู่ที่ 0.91 เท่า หลังจากลงทุนใหม่ในปีนี้ 1.2 หมื่นล้านบาท D/E จะขยับขึ้นมาที่ 1.3-1.4 เท่า ยังเหลือรูมอยู่อีกราว 1.6 เท่า หรือสามารถลงทุนใหม่ได้อีกประมาณ 2.5 หมื่นล้านบาท

สำหรับแหล่งเงินทุนมาจากสถาบันการเงิน 12 แห่งที่เสนอเงื่อนไขการปล่อยกู้เข้ามาแล้วรวม 7,800 ล้านบาท โดยเป็นส่วนที่เบิกมาใช้ได้ทันทีไม่ต้องวางหลักประกัน 3,000 ล้านบาทที่ยังไม่ได้ใช้เลย และจากการออกหุ้นกู้ที่ได้รับการอนุมัติแล้วกว่า 1 หมื่นล้านบาท โดยออกไปแล้ว 2,300 ล้านบาท ยังเหลือกว่า 1 หมื่นล้านบาท

ทั้งนี้ GUNKULกำหนดเส้นทางการเติบโตองค์กรสอดรับเทรนด์เศรษฐกิจและทิศทางพลังงานของโลก เน้นสร้างการเติบโตในกลุ่มธุรกิจเดิม ได้แก่

ทั้งนี้ภาพรวมคาดว่าอัตราส่วนพลังงานหมุนเวียนในประเทศจะเพิ่มสูงขึ้นอีกมากกว่าที่กำหนดไว้ในแผนพัฒนาพลังงาน PDP 2567 โดย Bloomberg มีการคาดการณ์การเติบโตของตลาดพลังงานสะอาดจาก 22% เป็น 77% ภายในปี 2570 ซึ่งคิดเป็นมูลค่าตลาดสูงถึง 8 ล้านล้านบาท หากผนวกกับมูลค่าการลงทุนที่ถูกอนุมัติโดยคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (BOI) ในโครงการ Data Center กว่า 800,000 ล้านบาท ซึ่งบริษัทฯ มองว่ามีศักยภาพที่จะเข้าร่วมได้อย่างน้อยราวๆ 10-15% ของมูลค่าดังกล่าว

บริษัทฯ จึงได้มีการวางกลยุทธ์ในปี 2569 ประกาศภารกิจการเป็น พาร์ตเนอร์ด้านโครงสร้างพื้นฐานพลังงานและ AI รองรับกระแสการลงทุนในอุตสาหกรรมใหม่ที่ไม่เพียงสะท้อนถึงความเชื่อมั่นของนักลงทุนที่มีต่อโครงสร้างพื้นฐานดิจิทัลและโครงสร้างพื้นฐานทางพลังงานของไทย แต่เป็นการต่อยอดถึงบทบาทสำคัญของพลังงานสะอาดในการขับเคลื่อนเศรษฐกิจยุคอนาคต ซึ่ง GUNKUL พร้อมที่จะขยาย Ecosystem โดยนำความเชี่ยวชาญแบบครบวงจรด้านพลังงานตั้งแต่ต้นน้ำยันปลายน้ำเข้าไปสร้างมูลค่าการเติบโตที่ยั่งยืนและยกระดับศักยภาพทางการแข่งขันของประเทศให้แข็งแกร่งยิ่งขึ้น

“เราจะขยายงานร่วมกับพาร์ทเนอร์ ทำให้ไม่ต้องลงทุนเองคนเดียว ยังมีเงินเหลือไปลงโครงการใหม่ๆ ได้เร็ว ผลตอบแทนจะดีกว่า และไม่ต้องไปรบกวนเงินทุนจากผู้ถือหุ้นด้วย”น.ส.นฤชล กล่าว

สำหรับเป้าหมายในส่วนของ 3 กลุ่มธุรกิจหลักมีแผนการดำเนินการดังนี้

ธุรกิจผลิตไฟฟ้าพลังงานสีเขียว (Green Power) เดินหน้าประมูลโครงการพลังงานสะอาดตามเป้าหมายพอร์ตโฟลิโอพลังงานไฟฟ้าสีเขียวแตะ 2,000 เมกะวัตต์ ซึ่งรวมถึงการลงทุนโรงไฟฟ้าสีเขียว ไปต่างประเทศ 150 เมกะวัตต์ เน้นประเทศฟิลิปปินส์ ไต้หวัน ญี่ปุ่น มาเลเซีย และอื่นๆ ขยายอีโคซิสเต็มบริการด้านพลังงานสะอาดเข้าไปในอุตสาหกรรมใหม่เพื่อให้เห็นผลลัพธ์เชิงรายได้ภายในปี 2570

ธุรกิจรับเหมาไฟฟ้า (EPC) ตั้งเป้าหมายที่รายได้ 5,500 ล้านบาทภายในปี 2569 โดยจะเตรียม ประมูลโครงการก่อสร้างขนาดใหญ่ (EPC) ทั้งจากภาคเอกชนและหน่วยงานรัฐ ที่จะช่วยเพิ่ม การเติบโตด้านรายได้ ซึ่งคาดการณ์ว่าในปีนี้จะมีการลงทุน จากภาครัฐเป็นจำนวนมาก รวมถึงยังคง เดินหน้าขยายบริการรับเหมาวิศวกรรมไฟฟ้าและ อินฟราสตรัคเจอร์ สู่ตลาดแรงดันสูง 115 kV – 500 kV ซึ่งมีความเฉพาะทาง

ทั้งนี้ยังไม่รวมถึงโครงการโซลาร์ภาคประชาชนที่มีแนวโน้มจะเกิดขึ้นอย่างชัดเจนเร็วๆ นี้ ซึ่งจะส่งเสริมการเติบโตของธุรกิจพลังงานสะอาดในระดับผู้บริโภคโดยทั่วไป (B2C) ได้อีกมาก

“เดิมเราคิดจะแยกธุรกิจออกไปทำ IPO แต่เปลี่ยนใจ เพราะการมีธุรกิจนี้ จะทำให้ครบวงจร มีศักยภาพในการขยายเข้าสู่ new ecosystem ได้อีกเยอะ และเกิดความคล่องตัวด้านการในการขับเคลื่อนการเติบโต”น.ส.นฤชล กล่าว

ธุรกิจผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้า (Manufacturing) ขยายตลาดสำหรับกลุ่มอุปกรณ์ไฟฟ้า ในระดับแรงดันกลางจนถึงแรงดันสูงเพิ่มเติม และเตรียมความพร้อมในส่วนของอุปกรณ์แรงดันต่ำสำหรับ Data Center ที่จะเข้ามา รวมถึงการช่วยรุกตลาดอินเวอร์เตอร์และแบตเตอรี่ทั่วประเทศร่วมกับ SUNGROW ผู้นำด้านอินเวอร์เตอร์และแบตเตอรี่โซลูชันอันดับ 1 ของโลก โดยจะมุ่งเน้นการกระจายสินค้าครอบคลุมทุกขนาดกำลังการติดตั้ง

ในปี 2568 ที่ผ่านมา บริษัทฯ ประสบความสำเร็จ ขณะงานก่อสร้างระบบไฟฟ้าหลายโครงการ ทำให้มีแบ็คล็อกสะสมสูงถึง 8,000 ล้านบาท รวมถึงได้รับความไว้วางใจจากพาร์ตเนอร์ชั้นนำในการดำเนินการเตรียมความพร้อมด้าน Direct PPA

ทั้งนี้บริษัทฯ จะต้องเร่งสร้างศักยภาพทางการแข่งขันไม่ว่าจะเป็นในตลาดเดิมหรือตลาดใหม่ในทุกมิติ โดยใช้จุดแข็งด้วยประสบการณ์ความเชี่ยวชาญแบบครบวงจรเชิงลึก ผนวกกับความได้เปรียบด้านต้นทุนเชิงโครงสร้าง (Economies of scale) การปรับเปลี่ยนรูปแบบการทำงานภายในองค์กรที่ทุกฝ่ายงานเป็นพาร์ตเนอร์ด้านกลยุทธ์เชิงรุกอย่างแท้จริง ทั้งนี้การขยาย Ecosystem เข้าไปในธุรกิจ Data Center จะเป็นการขยายศักยภาพของความเป็นผู้ผลิตพลังงานสีเขียวที่ครอบคลุมทั้งระบบผลิตพลังงาน ระบบสถานีไฟฟ้าและสายส่ง รวมถึงวัสดุอุปกรณ์ไฟฟ้าแรงต่ำ – สูงที่ GUNKUL สามารถดูแลทั้งภายนอกและภายในพื้นที่ ซึ่งเรียกได้ว่าบริหารจัดการตั้งแต่ในระดับโครงสร้างพื้นฐานสู่ระบบการใช้พลังงานภายในโครงการ รวมไปถึงการเชื่อมต่อระบบ Direct PPA ซึ่งเป็นอีกกุญแจสำคัญของการใช้พลังงานสีเขียวในพื้นที่ของ Data Center

บริษัทฯ มีการเตรียมความพร้อมทางด้านโครงสร้างทางการเงินและความคล่องตัว ผ่านการเติบโตแบบ Joint Venture เพื่อรองรับโอกาสที่เข้ามาได้อีกมาก

“การ JV ต้องเสริมความแข็งแกร่งซึ่งกันและกัน และไม่จำเป็นต้องถือหุ้น 50:50 ที่สำคัญเราจะโฟกัสในไทย เพราะเราสามารถทำกำไรได้ถึง 3 ชั้นจากการที่เรามี 3 ธุรกิจ เป็นผู้ให้บริการครบวงจร”น.ส.นฤชล กล่าว

สำหรับ ผลการ ดำเนินงานงวด 9 เดือนของปี 2568 นับว่าประสบความสำเร็จตามกรอบที่วางไว้โดยเฉพาะอย่างยิ่งจากการดำเนินธุรกิจพลังงาน ทั้งโครงการพลังงานลมและโครงการพลังงานแสงอาทิตย์ รวมถึงการบริหารต้นทุนที่มีประสิทธิภาพ ส่งผลให้อัตรากำไรสูงขึ้นอย่างมีนัยยะสำคัญ โดยกำไรสุทธิรวม 9 เดือนเป็นไปตามเป้าหมายแตะ 1,309 ล้าน กำไรขั้นต้น 36.48% มีอัตราส่วนผลตอบแทนต่อส่วนผู้ถือหุ้น (ROE) สูง 13.21% และอัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อทุนสุทธิ (Net IBD/E) ต่ำเพียง 0.92 เท่า แสดงถึงโครงสร้างเงินทุนที่แข็งแกร่งและมีความสามารถในการรองรับโอกาสทำธุรกิจและการลงทุนขนาดใหญ่ได้ในทุกมิติ

รวมถึงมีอัตราผลตอบแทนจากเงินปันผล (Dividend Yield) รวมโดยประมาณ 6.56%

เคลื่อนธุรกิจและดูแลผู้มีส่วนได้ส่วนเสียตลอดห่วงโซ่คุณค่าในระดับเดียวกัน คาดการณ์ผลตอบแทน FTSE Russel ไม่ต่ำกว่า 90 เปอร์เซ็นต์ไทยในการประเมินช่วงปลายปี 2569



หุ้นเอเชียลบ แรงซื้อ AI ชะลอ เจรจาสหรัฐ-อิหร่านไม่คืบ

🕒 05/06/2026 10:49



หุ้นเปิดลดลง 1.84 จุด ขาย DELTA ซื้อ GULF-BH

🕒 05/06/2026 10:34



SNNP ส่ง“เจเล่ เยลลี่ โซดา” ชนวัตรกรสินค้าไฮบริดถูกใจคนรุ่นใหม่

🕒 05/06/2026 10:21

Spotlight และอันดับ SET ทะลุ 1,600 จุด

TOP RANKING							
Top Impact Gainer		Universe		SET			
Symbol	Open	High	Low	Last	Chg.	%Chg.	Impact
GULF	64.50	68.25	64.25	67.25	+2.75	+4.26	3.2171
AOT	56.25	59.00	55.75	58.50	+2.25	+4.00	2.5170
BAY	36.00	39.25	35.75	38.50	+2.25	+6.21	1.2960
DELTA	356.00	362.00	355.00	356.00	+1.00	+0.28	0.9768
SCB	138.00	141.50	137.00	141.00	+3.50	+2.55	0.9228
PTT	36.50	37.25	36.50	36.75	+0.25	+0.68	0.5592
PTTEP	144.00	146.50	143.00	144.00	+1.00	+0.70	0.3109
KTB	35.50	35.75	35.25	35.50	+0.25	+0.71	0.2736

จับตา 8 หุ้นบิกแคป SET ทะลุ 1,600 จุด Overweight กลุ่มค้าปลีก 7 หุ้นเด่น

🕒 05/06/2026 10:12